

Pourquoi choisir Sofinco Eco-Transitions ?

Notre raison d'être

Univers

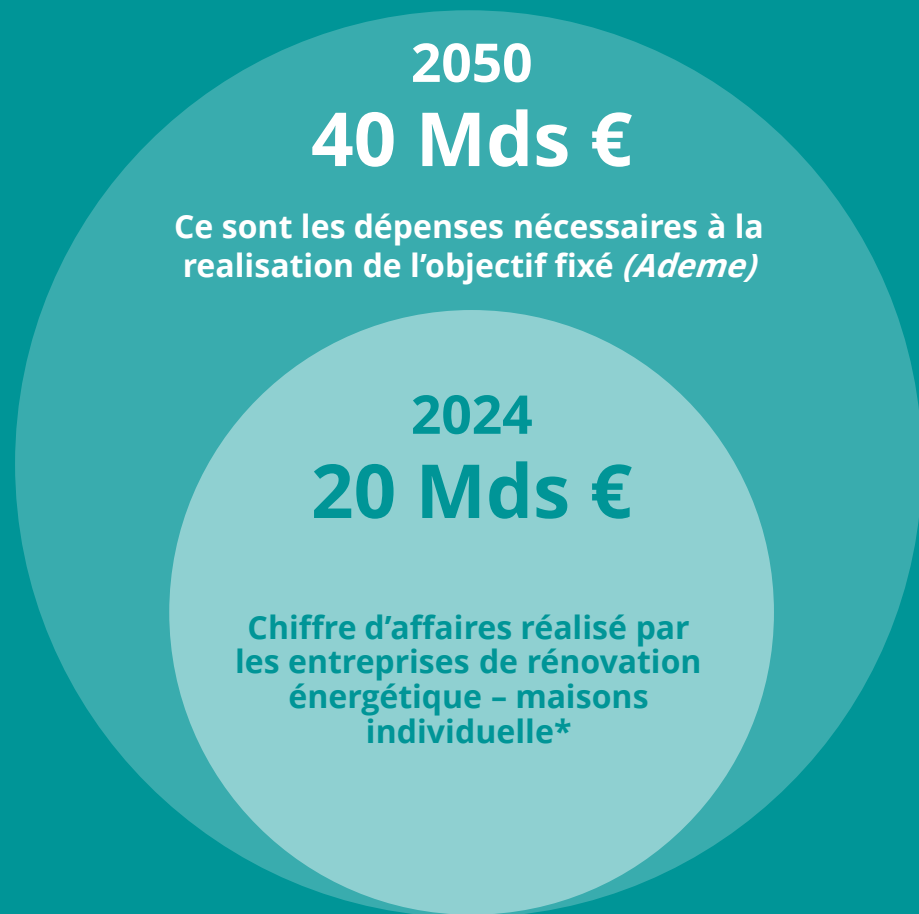
Engagés pour construire un partenariat durable



Donner de l'avance à votre business_

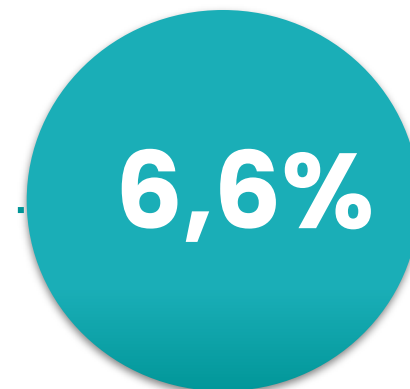
sofinco

Un marché d'envergure qui doit doubler de rythme d'ici à 2050



4,8 millions de logements

du parc de **logement** sont notés **F** ou **G** après un **D.P.E**

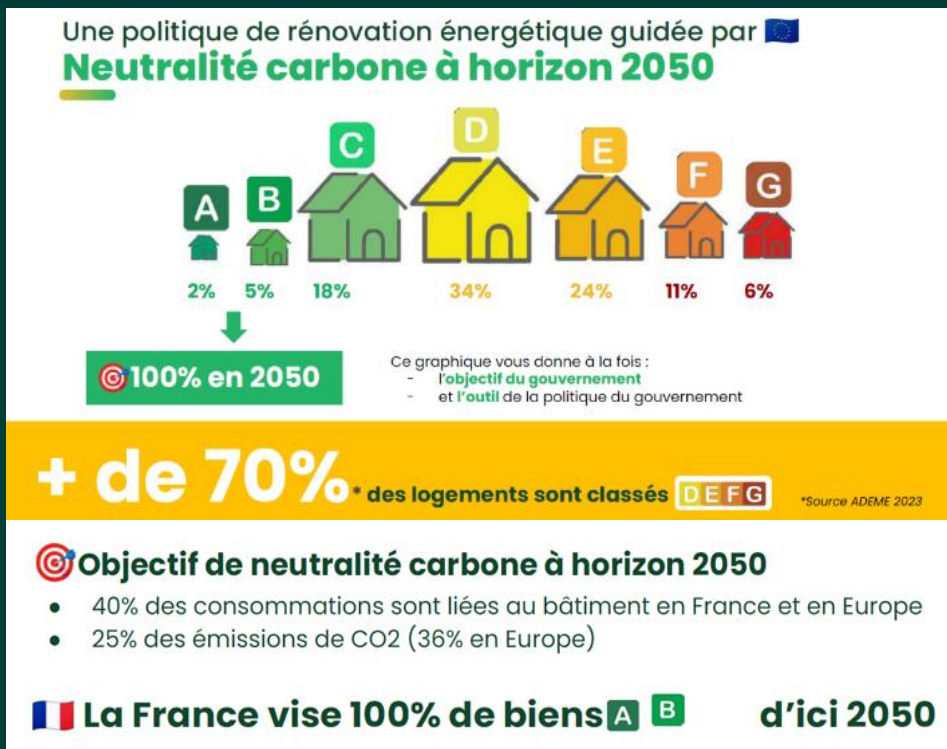


du parc de **logement** sont notés **A** ou **B** après un **D.P.E**

En 4 ans : 1 urgence à 3 urgences

1. **Urgence Climatique** (*Fin du monde*)
2. **Urgence Budgétaire** (*Fin du mois*)
3. **Urgence Réglementaire**

L'enjeu



+ de 20 millions de logements privés (maison individuelle et copropriété) concernés par la rénovation énergétique



Vous faire bénéficier de la **solidité** du Groupe Crédit Agricole

Les expertises métiers du Groupe à votre service.

Grandes Clientèles

 **CRÉDIT AGRICOLE**
CORPORATE & INVESTMENT BANK

caceis
INVESTOR SERVICES

Systèmes de paiement

 **CRÉDIT AGRICOLE**
PAYMENT SERVICES

Services financiers spécialisés

 **PERSONAL FINANCE
& MOBILITY**

 **CRÉDIT AGRICOLE**
LEASING & FACTORING

Gestion d'actifs

 **Amundi**
ASSET MANAGEMENT

 **INDOSUEZ**
WEALTH MANAGEMENT

 **CRÉDIT AGRICOLE**
IMMOBILIER



Pourquoi choisir Sofinco Partner ?



Crédit Agricole Personal Finance & Mobility, leader du marché du financement

11,3

milliards d'euros
d'encours gérés

TOP 3

des crédits
à la consommation
en Europe

17,2

millions
de clients

6

filiales
à l'étranger



Notre raison d'être – Un écosystème solide



Expert sur l'ensemble des chaînes de l'éco- rénovation



Chez Sofinco, nous avons fait le choix d'une implantation de proximité pour garantir une disponibilité et une réactivité à toute épreuve.



Nos équipes vous accompagnent au quotidien pour répondre à vos enjeux business :

Des équipes engagées sur la prospection



1800

Nombre de partenaires actifs

320

Objectif de nouveaux partenaires en 2025

20

Objectif de partenaires nationaux en 2025

Une organisation commerciale mise en place en 2024

34 resp. commerciaux
5 managers de proximité



Chauffage



58%

6%

& Solaire



Isolation



18%

18%



Traitement de l'eau



Traitement de l'air



Autre

Vous proposer des services pour engager vos clients dans une consommation durable



Notre raison d'être – **Participer à une consommation durable**

Être un acteur innovant et moderne avec...



Des solutions de paiement rapides, digitalisées et sécurisées

Être un acteur des évolutions de la société avec...



Des solutions de financement rapides et adaptées aux usages et à leurs transformations



Une écoute et un accompagnement orienté autour de la satisfaction client

Vous proposer **une solution complète** pour accélérer la concrétisation des projets de rénovation de vos clients

Chez Sofinco nous vous proposons **une gamme d'offres dédiées pour renforcer votre croissance** en capitalisant sur le financement et les services associés.

Cette offre est disponible :

- En vente à domicile
- À distance
- Sur internet

Nos partenaires peuvent proposer à leurs clients divers parcours x produits :

Produit	Initiation du parcours	Autonomie du client	Parcours	Statut du partenaire
PB indicateur	Par le client	Totale	Full Web	Non IOB
Vente à crédit	Par le partenaire	Faible	En face à face ou à distance	IOB

Les **avantages** pour vous



De **conversions**



De **sécurité**



De **satisfaction client**

Permettre à vos clients de lancer leurs travaux de rénovation sereinement grâce à la **vente à crédit***

Chez Sofinco, nous proposons la **Vente à Crédit associée à une assurance** pour protéger vos clients en cas de coup dur pendant toute la durée de leur financement.

En proposant notre **Vente à Crédit associée à l'assurance emprunteur**, vous pouvez lever leurs freins et leur permettre de réaliser Leur projet tout en améliorant leur confort.

Capital
**1 000€ à
75 000€**

Durée
12 à 156 mois
Et jusqu'à **180 mois** à
partir de 6 000€

**Assurance des
emprunteurs**
(décès perte totale
et irréversible
d'autonomie)

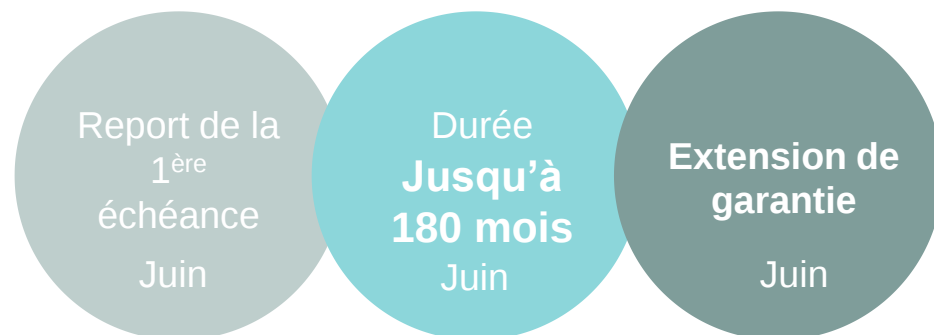
Les **avantages** pour vos clients

- ✓ **Adhésion simplifiée** et possible jusqu'à 83 ans (fin de crédit 85 ans)
- ✓ **Avec ou sans apport** personnel
- ✓ 1^{ère} échéance à **60 jours**
- ✓ **Pause mensualité** : Possibilité de suspendre pendant 1 mois le remboursement d'une mensualité
- ✓ Possibilité de **moduler ses échéances** à la hausse comme à la baisse

Permettre à vos clients de lancer leurs travaux de rénovation sereinement grâce au **prêt bancaire indicateur**

Le **PB indicateur** est modulable. Il peut financer au choix :

- La totalité du projet (travaux et aides)
- Uniquement les travaux
- Uniquement les aides



Evolutions prévues courant 2025 de l'offre :



Cultiver l'expérience client

Les avantages pour vos clients



Avec ou sans apport personnel



Pause mensualité : Possibilité de suspendre pendant 1 mois le remboursement d'une mensualité



Possibilité de **moduler ses échéances** à la hausse comme à la baisse



Fonds versés directement au client final pour régler votre artisan

Le parcours client en face à face

- ❶ L'artisan (du partenaire) réalise le devis du client et détecte un besoin d'accompagnement financier du client. Il accède au parcours CEASY pour une simulation
- ❷ Le client fournit 3 justificatifs : pièce d'identité, RIB et justificatif d'adresse.
- ❸ Le vendeur effectue la saisie de dossier avec une tablette.
- ❹ Réponse immédiate. Le client peut finaliser la souscription grâce à la signature électronique.
- ❺ Etude et confirmation de l'acceptation définitive par Sofinco sous 48 heures.



Cultiver l'expérience client



Dossiers finalisés
en **10 minutes**



Réponse de principe
immédiate



0 paperasse :
un process
100% dématérialisé



Seulement
3 justificatifs clients*
requis



**90% de taux
d'acceptation**

*Pour un achat de moins de 3000€



Un parcours client Essentiel, pensé client

Le moins de documents possible

cetelem



FLOaBANK



YOUNITED



sofinco



1 document et
1 connecteur requis

Le plus rapide possible

cetelem



FLOaBANK



YOUNITED



sofinco



Réponse instantanée
et définitive



PERSONAL FINANCE
& MOBILITY

Agos

Credibom

CreditPlus

Sofinco

SMART CONSO
Crédit Agricole & LCL

Agilauto
PARTAGE

LEASYS

CA AUTO BANK

Hiflow

DRIVALIA

Agilauto
GROUPE CRÉDIT AGRICOLE

وفاسلاف
Wafasalaf
ديمامعك



广汽汇理汽车金融
GAC-SOFINCO AUTO FINANCE

FOR YOUTH
FONDS DE DOTATION
CRÉDIT AGRICOLE
PERSONAL FINANCE & MOBILITY